

# 6 overwegingen bij de keuze voor een leverancier van **accountancy software**

## De route naar een platform dat klaar is voor de toekomst

- Kies voor compliance
- Blijf doorontwikkelen
- Een partner helpt je verder



# Inhoudsopgave

<b>01</b>		
Software die bij je past		3
<b>02</b>		
Software met ingebouwde compliance-structuur		4
<b>03</b>		
Een leverancier die zich opstelt als partner		5
<b>04</b>		
Uitgebreide doorontwikkeling		6
<b>05</b>		
Functionaliteiten		7
<b>06</b>		
De prijs		8
<b>07</b>		
Recruitement		9

# Software die bij je past

## Voortschrijdend inzicht

De afgelopen periode heeft ons veel uitdagingen laten zien, met lockdowns, maatregelen en andere beperkingen. Het zwaartepunt verschoof van werken op kantoor of bij de klant naar de privésfeer. Zo werden we allemaal specialist in thuiswerken. Deze belemmeringen kwamen bovenop extra aandachtspunten als de NOW-regelingen en de gebruikelijke wijzigingen in de wet- en regelgeving. Vaktechniek staat nooit stil in de accountancy.

## Faciliteer de toekomst

Organisaties hebben een abrupte ommezwaai voor de kiezen gehad in hoe zij hun werk doen en moesten snel schakelen om hun verslaggevingsstandaarden op peil te houden. Goede samenwerking binnen en buiten het kantoor vraagt om het omarmen van nieuwe technologieën. De rol van werken op afstand zal alleen maar blijven groeien. In hoeverre kun je in je huidige software alles doen wat je eigenlijk zou willen? Is je werkwijze toekomstbestendig? Wat is het waard om in te investeren? Bij nieuwe behoeften hoort passende software. Een nieuw pakket is een grote investering, dus die wil je weloverwogen doen. Dat kost tijd, maar gelukkig is er hulp.

In dit e-book geven we je de 6 belangrijkste overwegingen die een rol spelen bij de keuze voor accountancy software. Zo kom je uit bij een leverancier die past bij jouw specifieke wensen.

# 1. Software met ingebouwde compliance-structuur

De afgelopen jaren kwamen er steeds meer nieuwe regels voor financiële verslaglegging. Nieuwe taxonomieën, aanpassingen aan wet- en regelgeving of veranderende belastingwetten: accountancy software moet up-to-date blijven en al deze wijzigingen ondersteunen. Zo blijf je compliant.

## Voldoen aan wet- en regelgeving

Klanten vinden het belangrijk dat hun accountant een scherp oog op regelgeving houdt. Software kan en moet daarin ondersteunen. Juist daarom zou een softwareleverancier ervoor kunnen kiezen om de middelen voor compliance standaard in te bouwen. Dat scheelt jou als financieel professional een hoop tijd en moeite terwijl je je klant zekerheid en rust biedt.



**Het niet naleven van compliance-regels kan vergaande gevolgen hebben voor de organisatie.**

**Het is dan ook een must om software te hebben die actief ondersteunt bij het naleven van de regels.**

## 2. Een leverancier die zich opstelt als partner

Iedere leverancier zal je verzekeren dat zijn product de beste optie is. De software heeft immers alle recente functionaliteiten, zorgt ervoor dat je administratie soepel verloopt en houd je compliant. Dat is allemaal leuk en aardig, maar een leverancier moet meer kunnen bieden dan alleen goed werkende software. Voor jou is advies en goede ondersteuning net zo belangrijk.

De technische ondersteuning moet je een goed gevoel geven over het gebruik van de software. Bij problemen wil je een leverancier die zich op een professionele manier opstelt en je echt helpt. Dit klinkt misschien vanzelfsprekend, maar verbazingwekkend veel organisaties tekenen een softwarecontract zonder om een casestudy of aanbeveling van andere gebruikers te hebben gelezen.

### Ondersteuning, nu en in de toekomst

Of je nu je hele softwarelandschap wilt hervormen of alleen extra tools wilt integreren in je bestaande pakket, het is van belang om goed scherp te hebben hoe het traject en de ondersteuning eruit ziet. Hoe lang duurt de implementatie? Welke support krijg je? Wat zijn de veelvoorkomende problemen bij gebruikers? Hoe worden die verholpen?

## 3. Uitgebreide doorontwikkeling

Hoe nieuw, aantrekkelijk of revolutionair software ook gepresenteerd wordt, het is geen garantie dat het op de lange termijn relevant blijft. Dat leert de recente geschiedenis ons wel.

Nieuwe accountancysoftware heeft een prijskaartje. Dat zit 'm niet alleen in de aanschafkosten, maar ook in onderhoudskosten en de tijd die je moet investeren om je medewerkers wegwijs te maken in het platform. Het is dan erg zuur als na een aantal maanden blijkt dat het voor niets is geweest.

### Een leverancier die weet wat er speelt

Daarom is het belangrijk om goed onderzoek te doen naar de verschillende leveranciers en te kijken naar hun staat van dienst. Wat is de koers van de leverancier? Waar liggen de prioriteiten op het gebied van softwareontwikkeling en upgrades voor de korte en lange termijn? Wie weet echt waar hij het over heeft en wie lift alleen mee op de mode?



**Ga op zoek naar software die past bij zowel je medewerkers als je klanten. Als je collega's moeite hebben met de nieuwe technologie lijden je klanten daar ook onder.**

## 4. Functionaliteiten

Uiteindelijk maken je medewerkers het meeste gebruik van de software die je kiest, dus zorg ervoor dat je hun werk er makkelijker, efficiënter en overzichtelijker mee maakt.

Blijven je collega's met de nieuwe software nog steeds vastzitten achter hun bureau? Of voelen ze de vrijheid van de cloud en kunnen ze overal aan de slag? Met software die vanuit de cloud werkt houden je medewerkers meer tijd over om in klantadvies te steken. Zo groeit hun toegevoegde waarde.

### **Beter samenwerken**

Krijgen gebruikers met de nieuwe software meer mogelijkheden om beter samen te werken en met andere collega's tegelijk aan dezelfde documenten te werken? Dit soort opties in het pakket laten het werkproces beter verlopen; je hoeft niet meer te wachten tot je collega klaar is met een sectie of te hopen dat je wel in de recentste versie van het bestand aan het werk bent.

Wordt routinewerk zoals het invoeren van gegevens geautomatiseerd? Het is niet meer van deze tijd om dat handmatig te doen. Ook hierdoor kunnen collega's meer tijd aan hun klanten besteden.

Met de juiste technologie wordt het risico van onverwachte omstandigheden ondervangen. Situaties als een lockdown vang je makkelijker op zonder dat de onderneming er te veel onder lijdt. Zo blijft het business as usual.

## 5. De prijs

Misschien is het niet meer de eerste overweging, maar prijs blijft altijd een rol spelen in de keuze voor nieuwe software. Je kunt je laten verleiden door kortingen en aanbiedingen, maar in zee gaan met de goedkoopste leverancier is een van de meest gemaakte fouten bij het kiezen van een softwarepakket.

Niet alle accountancysoftware is nu eenmaal gelijk. Omdat software een investering is voor de lange termijn, is het belangrijk dat je een flexibele oplossing kiest die goed bij de wensen van jouw onderneming past. Let daarbij ook op dat de leverancier een goede technische ondersteuning biedt.

### **Je krijgt waarvoor je betaalt**

Accountants verdienen hun geld met klanten helpen. Werken met trage software kost je personeel juist tijd; tijd die ze hadden kunnen besteden aan klanten. Op de lange termijn kost je dat meer tijd dan dat het oplevert.





## 6. Recruitment

Financieel professionals van nu verwachten te kunnen werken met de nieuwste techniek. Vanuit hun opleiding zijn ze hoge digitale standaarden gewend. Je zult dus geen punten scoren bij deze nieuwe generatie als ze de hele dag aan spreadsheets moeten werken.

### **Maak je kantoor aantrekkelijk**

Laat je bedrijf opvallen. Investeer in nieuwe accountancy- en rapportagesoftware en trek daarmee nieuw talent aan. Als je de juiste software gebruikt sta je er beter op. Potentieel nieuw talent zal eerder geïnteresseerd zijn in jouw organisatie als je ze de mogelijkheid kan bieden te werken met nieuwe technologie. Medewerkers in spe willen flexibel kunnen werken en zelf indelen hoe en waar ze hun werk doen.



## Het is aan jou

De software die je kiest moet uiteindelijk passen bij de behoeften en werkzaamheden van jouw onderneming. Ieder pakket biedt andere functies, ondersteuning en prijzen. Het is dus goed om precies te weten wat je wil verbeteren en toevoegen aan het werkproces.

## Kies wijs!

Een goede leverancier zal je door het implementatieproces van de nieuwe software loodsen en het beste advies geven zodat, je eindigt met een gestroomlijnde en efficiënte oplossing die het beste is voor jou, je medewerkers en je klanten.

## Benieuwd hoe we het bij CaseWare aanpakken?

Maak een afspraak →



## Contact



### Afspraak plannen

[caseware.nl/plan-een-afspraak](https://caseware.nl/plan-een-afspraak)



### Bel +31 (0)55 - 368 10 50

Op werkdagen van 8:30 - 17:00



### Mail [info@caseware.nl](mailto:info@caseware.nl)

Binnen 1 werkdag antwoord